

販路拡大セミナー

全国的な人口減少社会に突入し、全体的な需要が減少する中、売上高を向上させるためには、各企業がこれまで営んできた商売に加えた新たな展開が求められています。

本研修会では、様々な販売ツールを活用した販路開拓を模索し、この厳しい時代を乗り切るためにどのように営業を行っていくべきかを皆さんで考えましょう。

日時

【第1回】平成23年 9月15日(木) 午後7時～9時

【第2回】平成23年 9月22日(木) 午後7時～9時

【第3回】平成23年 10月 6日(木) 午後7時～9時

【第4回】平成23年 10月13日(木) 午後7時～9時

【第5回】平成23年 10月20日(木) 午前10時～午後4時

※各回の内容については裏面をご覧ください。

会場

大野商工会議所 第1・第2研修室(第1回～第4回)
石川県産業展示館(第5回)

受講料

3,000円(非会員 10,000円)

定員

20名 ※受講者の方にはご希望に応じて、11月から2月にかけて講師による巡回相談会を実施します。

講師



むら かみ のぶ お

村上 統朗氏 (戦略組織コンサルティング合同会社 代表)

1970年生まれ。大学卒業後メーカー、流通業を経験後、大学院に進学。

卒業後、外資系コンサルティングファーム アーサーアンダーセン、アーンストアンドヤング等を経て現在に至る。

実務およびコンサルティングにて数多くの新規事業立ち上げ、立ち上げ支援に携わる。

現在、新規事業実務と新規事業コンサルティングの両方の立場を経験したことを十二分に活かし、戦略と組織、理論と実務、リアルビジネスとネットビジネスの両アプローチから中小企業の新規事業支援に全面的に携わっている。

主催 大野商工会議所・大野中小企業相談所

問合せ先 大野商工会議所 TEL.66-1230

FAX.65-6110

※福井県小規模事業経営支援事業費

キリトリ >8

受講申込書

事業所名			
受講者名			
所在地			
連絡先	TEL	FAX	

※今回、ご記入頂きましたお客様の個人情報は大切に保管し、セミナー受講業務以外には一切使用致しません。

【第1回】 市場調査の必要性

- 開催日時 平成23年9月15日(木) 19:00~21:00
- 開催場所 大野商工会議所 第1・第2研修室
- 内容 ① 各種調査方法のメリット・デメリット
② 中小企業向きの市場調査方法
③ 市場調査結果の分析方法
- 講師 戦略組織コンサルティング合同会社 代表 村上統朗氏



【第2回】 販売戦略

- 開催日時 平成23年9月22日(木) 19:00~21:00
- 開催場所 大野商工会議所 第1・第2研修室
- 内容 ① 売る側の論理から買う側の論理へ
② 販売先を明確にする
③ 展示会出展におけるポイント
- 講師 戦略組織コンサルティング合同会社 代表 村上統朗氏



【第3回】 ネットショップによる販売促進

- 開催日時 平成23年10月6日(木) 19:00~21:00
- 開催場所 大野商工会議所 第1・第2研修室
- 内容 ① ネットショップの現状等
② SEO、メルマガ、SNS
③ HP、ブログの活用
- 講師 戦略組織コンサルティング合同会社 代表 村上統朗氏



【第4回】 海外販路開拓

- 開催日時 平成23年10月13日(木) 19:00~21:00
- 開催場所 大野商工会議所 第1・第2研修室
- 内容 ① 海外販路の手順
② 海外販路の支援策
③ 事例研修
- 講師 日本貿易振興機構 福井貿易情報センター 所長 豊田哲也氏



【第5回】 視察会

- 開催日時 平成23年10月20日(木) 10:00~16:00
- 視察場所 しんきんビジネスフェア 北陸ビジネス街道2011(石川県産業展示館)
- 内容 ① 展示会ブースの設営方法
② 展示会参加時の接客対応
- 講師 戦略組織コンサルティング合同会社 代表 村上統朗氏